

มาตรฐาน การประกันคุณภาพ ที่คุณจำเป็นต้องรู้

Amway

Quality Assurance Standards

ข้อมูลสำคัญบางส่วนของมาตรฐานการประกันคุณภาพ...

QAS คือ มาตรฐานการประกันคุณภาพเป็นส่วนหนึ่งของกฎจรรยาบรรณและนักธุรกิจแอมเวย์ต้องปฏิบัติตาม QAS จะช่วยนักธุรกิจแอมเวย์ผ่านการฝึกอบรม การสร้างแรงบันดาลใจ การเรียนรู้และการสร้างธุรกิจแอมเวย์ในแนวทางที่ถูกต้อง เที่ยงตรง และไม่ก่อให้เกิดความเข้าใจผิด

1 อุปกรณ์ส่งเสริมธุรกิจ คืออะไร

อุปกรณ์ส่งเสริมธุรกิจอาจจะหมายถึงตัว ออดีโอ โบซัวร์ หรือวีปโซต์ เป็นต้น ซึ่งรายละเอียดอย่างครบถ้วนท่านสามารถอ่านได้จาก มาตรา 7 ในคู่มือ นักธุรกิจแอมเวย์

2 การนำเสนอ ผลิตภัณฑ์ของแอมเวย์

สามารถนำข้อมูลที่แอมเวย์ตีพิมพ์และเผยแพร่อย่างเป็นทางการไปใช้ประโยชน์ เพื่อเรียนรู้เกี่ยวกับผลิตภัณฑ์ของแอมเวย์ แหล่งที่มาของข้อมูล เช่น เว็บไซต์ แคตตาล็อก โซเชียลมีเดีย เป็นต้น

3 ทรัพย์สินทางปัญญาคือ อะไร และเกี่ยวข้องกับ อย่างไรกับธุรกิจแอมเวย์

ทรัพย์สินทางปัญญามีความหมายถึงผลงานต้นฉบับของบุคคลใดๆ ซึ่งต้องขอใบอนุญาตจากเจ้าของผลงานก่อนการใช้งานหรือก่อนที่จะนำข้อมูลไปเผยแพร่ในช่องทางต่างๆ รวมทั้งในสื่อสังคมออนไลน์

4 การลงทะเบียนและ อุปกรณ์ส่งเสริมธุรกิจ คืออะไร

นักธุรกิจแอมเวย์ต้องสร้างความเชื่อมั่นว่าอุปกรณ์ส่งเสริมธุรกิจต้องไม่ถูกเสนอขายพร้อมกับการลงทะเบียนของบุคคลใดๆ ในฐานะนักธุรกิจแอมเวย์ใหม่ที่เกี่ยวข้องกับแอมเวย์

5 โบรชัวร์ภาพรวมธุรกิจ แอมเวย์คืออะไร

โบรชัวร์ภาพรวมธุรกิจแอมเวย์เป็นเครื่องมือที่แสดงตัวอย่างของรายได้ สิทธิประโยชน์ และการเติบโตของธุรกิจแอมเวย์ แอมเวย์มอบข้อมูลเหล่านี้ให้แก่ นักธุรกิจเพื่อสร้างความมั่นใจและนักธุรกิจยังสามารถแบ่งปันข้อมูลเหล่านี้แก่ผู้มุ่งหวังของตนเองได้

6 การนำเสนอเกี่ยวกับรายได้ BUSINESS PLAN

เมื่อพูดถึงรายได้สิ่งสำคัญ นักธุรกิจต้องให้ข้อมูลที่ เป็นความจริงและไม่กล่าวเกินความจริง เกี่ยวกับความน่าจะเป็นของรายได้ที่ได้รับจากแอมเวย์และความคาดหวังในการเปลี่ยนแปลงการใช้ชีวิต

7 สิ่งแวดล้อมของ แอมเวย์ควรเป็นอย่างไร

ไม่ควรนำเสนอประเด็นทางสังคมหรือบทบาททางเพศเพื่อนำเสนอแก่กลุ่มนักธุรกิจแอมเวย์

8 การได้เครื่องหมายการค้า อย่างเหมาะสม

ต้องไม่ทำสำเนา แจกจ่าย หรือใช้เครื่องหมายการค้าของผู้อื่นโดยไม่ได้รับอนุญาตเป็นลายลักษณ์อักษร

9 วิธีการสร้างธุรกิจแอมเวย์ ที่สมดุล

การขายสินค้า คือเส้นทางในการสร้างรายได้จากการขายปลีกและเป็นองค์ประกอบจำเป็นที่ท่านจะได้รับเงินโบนัสและแรงจูงใจ
การใช้ผลิตภัณฑ์ส่วนตัว การใช้ผลิตภัณฑ์ด้วยตัวของตนเองจะช่วยให้คุณเข้าใจประโยชน์และสามารถขายสินค้าได้ดียิ่งขึ้น
การสปอนเซอร์ การสร้างทีมและการสอนว่าพวกเขาสามารถสร้างทีมเองได้อย่างไร เพื่อให้พวกเขามีฐานลูกค้าที่มั่นคง

*ท่านสามารถติดตามมาตรฐานการประกันคุณภาพฉบับเต็มได้บนเว็บไซต์ของแอมเวย์